

Define a tu

BUYER PERSONA

¿QUÉ PIENSA Y
SIENTE?

- Qué le importa
- Qué le preocupa
- Qué quiere conseguir

¿QUÉ OYE?

- Qué le dicen los amigos, la pareja, el jefe
- En qué tendencias se fija

¿QUÉ VE?

- Qué hacen sus amigos y conocidos
- Ofertas parecidas

¿QUÉ DICE Y HACE?

- Cómo se comporta
- Qué consume
- Su actitud hacia los problemas

PUNTOS DE DOLOR

- Miedos
- Frustraciones
- Obstáculos
- Barreras mentales

BENEFICIOS

- Deseos
- Necesidades
- Cómo califica el éxito